Benjamin MORTAGNE

Cadre Commercial

Développement commercial | Négociation | Autonomie | Adaptabilité | Créativité

42 ans

Contact

macandidature@benjamin-mortagne.fr

06 66 98 51 33

Expériences

Chargé d'Affaires Bâtiment Modulaire

COUGNAUD - Depuis février 2024

- Fidélisation des clients existants
- Réponse aux appels d'offre Privé et Public
- Coordinations inter service
- Suivi des opérations
- Gestion commercial

Chargé d'Affaires Enrobés

RAMERY - Septembre 2020 à janvier 2024 - LENS - France

- Gestion portefeuille client (CA 2023 :2.1M)
- Prospection et Fidélisation commerciale
- Chiffrage et suivi des offres
- Organisations des chantiers (Travaux et sécurité)
- Management des équipes d'enrobé (2x7 collaborateurs)
- Réception des chantiers
- Suivi du "Solde du" Client

AUTO ENTREPRENEUR Vente en ligne de mobilier et décoration

LES ORPHELINES - Mars 2020 à mars 2021 - Freelance - GONDECOURT

- Achat / Sourcing.
- Rénovation et remise en état des produits.
- Mise en vente des produits : vente en ligne , plate forme marchandes ...
- Marketing : Animation réseaux sociaux , web
- Gestion de la relation client.

RESPONSABLE COMMERCIAL: Lancement de l'activité Travaux aux particuliers : « COLAS & VOUS ».

COLAS NORD EST - Octobre 2017 à juin 2019

- Mise en place de la stratégie commerciale sur l'AREA.
- Prospection commerciale.
- Chiffrage et réalisation de devis clients.
- Conduite des chantiers.
- Management d'une équipe de 4 compagnons.
- Facturation client.
- Marketing : Campagne de Publicité (Visite-Déco) – Salon Maison&Co.
  -Réceptions des travaux

RESPONSABLE COMMERCIAL : Vente de matériaux routiers en vrac et conditionnés issus des usines de fabrication Colas.

COLAS NORD-EST - 2009 à 2017

- Définition de la stratégie commerciale de la Zone Nord -Pas de Calais.
- Développement du business direct et indirect (privé et public).
- Constitution et animation du réseau de distribution.
- Key Account Manager Kiloutou.
- Animation commerciale Réseau distributeurs nationaux.
- Management d'une Commerciale terrain.
- Développement du produit COLQUICK® (France et international).
- Marketing : Mise en place du site web, vidéo produit COLQUICK ®.

ANIMATEUR COMMERCIAL SEDENTAIRE- Crédit à la consommation.

CREFIDIS - 2006 à 2009

- Suivi et animation d'un portefeuille de prescripteurs .
- Mise en place des partenariats.
- Formation de nos partenaires à l'offre.
- Affiliation à notre offre des contacts spontanés.
- Coordinateur National franchise Physiomins.

CONSEILLER COMMERCIAL - Vente et conseil en téléphonie.

ORANGE FRANCE - 2004 à 2006 - Intérim

- Vente et conseil en télécommunication mobile.
- Vente de services associés (assurance etc...)

VENDEUR TEXTILE

LEVIS -STORE - Septembre 2002 à décembre 2003

-Vente d'accessoires et habillement en boutique.
-Vente additionnelle.
-Tenue de caisse.
-Réassortiment .

AGENT DE MAINTENANCE -Génie Climatique

SAMEE - Septembre 2001 à 2002

Suivi et maintenance d' installations climatiques.

Formations

Les Fondamentaux du Management

Performway
Depuis janvier 2023

32 heures de Module.

- Adapter son style de management à la maturité professionnelle de ses collaborateurs
- Identifier le profil de communiquant de ses collaborateurs et savoir adapter son message, ses consignes, son comportement
- Découvrir les grands comportements professionnels en entreprise et développer son assertivité
- Adapter sa posture lors des différents entretiens : entretien de motivation, entretien de délégation, entretien

AIPR

RAMERY
Depuis mai 2022

-Obtention de l'Autorisation Intervention Proximité des Réseaux

BTS FLUIDE ENERGIE ENVIRONNEMENT.

LYCEE CESAR BAGGIO - LILLE
Depuis septembre 2001

– Fluide Energie Environnement -
Brevet de Technicien Supérieur en Alternance
Lille, France

BAC FLUIDE ENERGIE ENVIRONNEMENT.

LT Cesar BAGGIO
Depuis juin 2001

Baccalauréat science des techniques industrielles option Energétique
Lille, France

Centres d'intérêt

Sport

Pratique du SQUASH

Autre

- Brocante
- Mobilier Design
- Bricolage / Jardinage